

หลักสูตรการพัฒนาธุรกิจให้เป็นแฟรนไชส์ (Franchise Business Development & Workshop)







หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ เจ้าของธุรกิจ ผู้บริหารระดับกลาง-สูง โดยเนื้อหาหลักสูตร ถูกออกแบบมาเพื่อให้ผู้บริหารธุรกิจเข้าใจอย่างชัดเจนถึงแนวคิดธุรกิจแฟรนไชส์ โครงสร้างระบบแฟรนไชส์ การพัฒนาระบบแฟรนไชส์ การวิเคราะห์ความสามารถของธุรกิจในการทำระบบแฟรนไชส์ และการใช้กลยุทธ์แฟรนไชส์เพื่อขยายธุรกิจให้เติบโตอย่างยั่งยืน

Course Outline

- ▶ สถานการณ์ธุรกิจและกฎหมายแฟรนไชส์ในประเทศไทย
- ▶ สาเหตุของการล้มเหลวและข้อผิดพลาดที่มักเกิดขึ้นในระบบแฟรนไชส์
- ▶ ความแตกต่างของระบบแฟรนไชส์ ระบบไลเซนส์ และระบบอื่นๆ
- ▶ ความสำคัญของการวางแผนกลยุทธ์ของธุรกิจแฟรนไชส์
- ▶ การวิเคราะห์ความสามารถของธุรกิจเพื่อพัฒนาระบบแฟรนไชส์
- ▶ โครงสร้างองค์กรและขั้นตอนการสร้างธุรกิจให้เป็นธุรกิจแฟรนไชส์
- ▶ กลยุทธ์แฟรนไชส์แต่ละประเภท และแนวทางการเลือกกลยุทธ์ที่เหมาะสมเพื่อขยายธุรกิจ
- ▶ การสร้างรายได้จากระบบธุรกิจแฟรนไชส์ และค่าใช้จ่ายการพัฒนาระบบแฟรนไชส์
- ▶ แนวทางการตลาดแฟรนไชส์ และการขยายธุรกิจแฟรนไชส์
- ▶ กรณีศึกษาธุรกิจแฟรนไชส์ระดับสากล
- ▶ Workshop แบ่งกลุ่มปรึกษาผู้เชี่ยวชาญระบบแฟรนไชส์เฉพาะด้านตัวจริง เช่น ด้านการวางแผนกลยุทธ์ คู่มือการปฏิบัติการ การตลาดและขยายสาขาระบบแฟรนไชส์

Register

-  วันเสาร์ เวลา 09.30 - 16.00 น.
(รับจำนวนจำกัด)
-  5,500 บาท/ท่าน (รวม VAT)
(รวมอาหาร เครื่องดื่ม และเอกสารประกอบการเรียน)
-  คุณวชิระ จินประพัฒน์
โทร. 080 550 2134
-  บริษัท บิสิเนส โค้ช แอนด์ คอนซัลติ้ง จำกัด
356, 358, 360 ชั้นที่ 3 ถนนพระรามที่ 2 แขวงสามตำ
เขตบางขุนเทียน กรุงเทพมหานคร 10150

สมัครออนไลน์ได้ที่

